

Checkliste für Partner für das „Beratungsnetzwerk Region Goslar“

Ziele

Ziel des Beratungsnetzwerkes Region Goslar (BRG) ist es, Existenzgründern, jungen Unternehmen und kleineren und mittleren Unternehmen eine hohe Beratungsqualität vor Ort zu businessplanrelevanten Themen und zu diversen Beratungsschwerpunkten der weiteren Unternehmensentwicklung anzubieten. Im BRG soll durch gute Zusammenarbeit der Netzwerkmitglieder ein ganzheitliches und qualitativ hochwertiges Beratungsangebot für Unternehmen im Landkreis Goslar geschaffen werden. Das BRG ist im Frühjahr 2012 gestartet.

Struktur

Das BRG ist als Zusammenschluss ohne eigene Rechtspersönlichkeit aufgebaut. Die WiReGo übernimmt das Netzwerkmanagement. Dazu gehört auch die Integration in den Internetauftritt der WiReGo. Zur Vorbereitung des BRG wurde seitens der WiReGo eine Lenkungsgruppe eingerichtet, die auch weiterhin als Entscheidungsgremium zur Verfügung steht.

Mitglieder und Partner

Als Mitglieder in das Netzwerk können fachlich qualifizierte und engagierte Beraterinnen und Berater aufgenommen werden, die die notwendigen Beratungsthemen in der Region abdecken. Für eine effiziente und effektive Netzwerkarbeit, zu der auch der Austausch zwischen den Mitgliedern zählt, ist eine Begrenzung der Mitgliederzahl pro Beratungsthema unumgänglich. Vor diesem Hintergrund ist in der Lenkungsgruppe die Notwendigkeit einer Bewerbung aller interessierten Beraterinnen und Berater verabredet worden. Durch die Entscheidung in der Lenkungsgruppe auf Basis der eingereichten Bewerbungen soll allen Interessierten die gleiche Chance eingeräumt werden.

Das BRG soll neben Netzwerkmitgliedern auch Partner aus dem öffentlichen Bereich (z. B. Kammern, TU Clausthal, Arbeitsagentur etc.) einbinden, um auf diesem Wege nicht nur entsprechende Themen abzudecken, sondern auch wichtige Multiplikatoren zur Unterstützung zu gewinnen. Für Partner ist keine Bewerbung erforderlich.

Mitglieder und Partner sollen persönlich für das BRG gewonnen werden, so dass nicht eine Firma oder Institution, sondern immer die jeweilige Beraterin bzw. der jeweilige Berater Mitglied bzw. Partner im Netzwerk ist und entsprechend auch für die Einhaltung der vereinbarten Formen der Zusammenarbeit im Netzwerk (siehe im Folgenden) verantwortlich zeichnet.

Rahmenbedingungen

Der Erfolg des BRG hängt nicht zuletzt vom Engagement der Mitglieder/Partner ab. Von daher ist der Erfolg des Netzwerks insgesamt daran gebunden, dass auch gewisse „Pflichten“ erfüllt werden. Dazu gehören:

- Teilnahme an den regelmäßigen Treffen des BRG (ca. 2-3 Treffen pro Jahr)
- (Kurze) Information der Neukunden aus dem Landkreis Goslar über das Netzwerk und das damit verknüpfte Leistungs- und Beratungsspektrum
- Vertrauliche/vertrauensvolle Zusammenarbeit anderen Mitgliedern/Partnern des BRG im Interesse der Zielgruppen
- Kostenlose Referententätigkeit bei Fachveranstaltungen des BRG oder der WiReGo (max. einmal jährlich)
- Unterzeichnung einer noch zu formulierenden Netzwerkvereinbarung, in der im Wesentlichen auf die Einhaltung der zuvor angeführten „Pflichten“ verwiesen wird

Für Partner entstehen durch die Beteiligung am BRG keine Kosten. Lediglich die Mitglieder leisten einen jährlichen Beitrag, um sich an den Kosten für die Öffentlichkeitsarbeit zu beteiligen, da sie in der Regel auch wirtschaftliche Interessen verfolgen.

Wenn Sie Interesse daran haben, sich an dem BRG als Partner zu beteiligen, melden Sie sich bitte formlos bei der WiReGo (Ansprechpartner: Stephan Grenz, Mail: stephan.grenz@wirego.de, Tel.: 05321/76-701).