

Für die Organisation bitten wir Sie, sich bis zum **10.11.2014** für die einzelnen Vorträge aus dem Programm anzumelden. Bitte beachten Sie dabei, dass die Vorträge im Raum 1 und im Raum 2 weitgehend parallel stattfinden. Bitte kreuzen Sie umseitig die Sie interessierenden Vorträge an und senden Sie uns die Seite mit Ihren Kontaktdaten per Post oder per Fax zu. Gern nehmen wir auch Anmeldungen per Mail entgegen – bitte auch dabei die Sie interessierenden Vorträge angeben.

Kontaktdaten der WiReGo für Ihre Anmeldung:

Wirtschaftsförderung
Region Goslar GmbH & Co. KG
Klubgartenstr. 5
38640 Goslar

Fax: 05321/76 705

E-Mail: info@wirego.de

Das Beratungsnetzwerk Region Goslar ist ein Projekt der Wirtschaftsförderung Region Goslar GmbH & Co. KG. In dem Netzwerk haben sich sowohl gewerbliche als auch öffentliche Beraterinnen und Berater aus der Region zusammengeschlossen. Sie decken verschiedene Fachbereiche ab und stehen dabei nicht nur Existenzgründern, sondern auch Unternehmen in allen Phasen zur Verfügung: Wachstum, Stabilisierung, Krise und Nachfolge. Weitere Informationen finden Sie unter www.wirego.de.

Die Wirtschaftsunioren Harz sind ein Netzwerk aus Unternehmen und Führungskräften aus der Region. Mehr erfahren Sie unter www.wj-harz.de.

Gründungstag Region Goslar

Eine Veranstaltung des Beratungsnetzwerks unterstützt von:



Wirtschaftsförderung Region Goslar GmbH & Co. KG
Klubgartenstraße 5 • 38640 Goslar
Fon: 05321/76 702 • Fax: 05321/76 705
www.wirego.de/gruendungstag



Gründungstag Region Goslar

Informationen für Start-Ups,
junge Unternehmen und
Nachfolger



Freitag, 14.11.2014 von 14.00 bis 18.30 Uhr

Veranstaltungsort:

Landkreis Goslar, Klubgartenstr. 6, 38640 Goslar

Im Rahmen der „Gründerwoche Deutschland“ veranstaltet das Beratungsnetzwerk Region Goslar gemeinsam mit den Wirtschaftsunioren Harz einen Gründungstag. Wer sich selbständig machen möchte oder ein noch junges Unternehmen hat, erhält in Kurzvorträgen wertvolle Tipps und kann sich direkt mit Beraterinnen und Beratern unterschiedlicher Fachbereiche austauschen.

Programm

14.00 **Eröffnung/Begrüßung**
Dr. Jörg Aßmann (WiReGo)

Vortragsraum 1

- 1** 14.10 **Erfolgreiche Unternehmensgründung: Das Beratungsnetzwerk am Praxisbeispiel**
- 2** 14.35 **Das Bankgespräch – Gute Vorbereitung als Schlüssel zum Erfolg**
Stephen Buchholz (Braunschweigische Landessparkasse)
- 15.00 PAUSE
- 3** 15.25 **Digitales Marketing – optimal zusammenstellen und rechtliche Fallstricke vermeiden**
Hans-Jörg Mausolff (Rechtsanwalt) u. Lars Grollmisch (hc media)
- 4** 15.55 **Existenzgründer im Steuerschunzel**
Kai-Bodo Prange u. Thomas Kaminski (Steuerberater)
- 16.30 PAUSE

- 5** 16.55 **Strategisches Marketing – Kunden gewinnen und binden**
Christel Böwer (business-consulting & training))
- 6** 17.25 **Erfolgreiche Unternehmenskommunikation durch vernetztes Arbeiten**
Silke Duda-Koch (design office), Miriam Fuchs (Fuchs:PR) u. Angelika Weiß-Lucht (MOTIVAGO)

Vortragsraum 2

- 7** 14.35 **Grundlagen des Arbeitsrechts und Gestaltung von Arbeitsverträgen**
Thomas Graef (AGV)
- 15.00 PAUSE
- 8** 15.25 **Fördermöglichkeiten für Existenzgründer und Jungunternehmen**
Harald Karger (NBank)
- 9** 15.55 **Schutz Ihrer Innovationen durch Patente und Marken sowie finanzielle Förderung**
Dr. Tobias Braunsberger (Erfinderzentrum Norddeutschland GmbH) u. Thomas Ahrens (Patentanwalt)
- 16.30 PAUSE
- 10** 16.55 **Unternehmensnachfolge – Übergabebetriebe finden und erfolgreich übernehmen**
Thomas Kausch (Allianz für die Region) u. Uwe Heinze (IHK)
- 11** 17.25 **Nachfolge aus steuerlicher Sicht**
Ralf Dieter Domroes u. Thomas Kaminski (Steuerberater)
- 18.00 -18.30 Freie Beratung



| |
|----------------------|
| <input type="text"/> |
| Name |
| <input type="text"/> |
| Vorname |
| <input type="text"/> |
| Firma/Institution |
| <input type="text"/> |
| Straße |
| <input type="text"/> |
| PLZ |
| <input type="text"/> |
| Ort |
| <input type="text"/> |
| Telefon |
| <input type="text"/> |
| E-Mail |
| <input type="text"/> |

- | | |
|--|--|
| 1 <input type="checkbox"/> Erfolgreiche Unternehmensgründung - Praxisbeispiel | 7 <input type="checkbox"/> Grundlagen des Arbeitsrechts und Gestaltung von Arbeitsverträgen |
| 2 <input type="checkbox"/> Das Bankgespräch - Schlüssel zum Erfolg | 8 <input type="checkbox"/> Fördermöglichkeiten für Existenzgründer und Jungunternehmen |
| 3 <input type="checkbox"/> Digitales Marketing - optimal zusammenstellen und rechtliche Fallstricke vermeiden | 9 <input type="checkbox"/> Schutz Ihrer Innovationen durch Patente und Marken sowie finanzielle Förderung |
| 4 <input type="checkbox"/> Existenzgründer im Steuerschunzel | 10 <input type="checkbox"/> Unternehmensnachfolge - Übergabebetriebe finden und erfolgreich übernehmen |
| 5 <input type="checkbox"/> Strategisches Marketing – Kunden gewinnen und binden | 11 <input type="checkbox"/> Nachfolge aus steuerlicher Sicht |
| 6 <input type="checkbox"/> Erfolgreiche Unternehmenskommunikation durch vernetztes Arbeiten | |